

**ASHRAYA Café Sensorium
Computer Club Project 1**

ಸಾರಾಂಶ

ಈ ಯೋಜನೆಯು ಎಂಎಸ್ ಆಫೀಸ್ -ಎಂಎಸ್ ಎಕ್ಸೆಲ್, ಎಂಎಸ್ ವರ್ಡ್, ಎಂಎಸ್ ಲಾಟ್‌ಲುಕ್, ಎಂಎಸ್ ಪೇಂಟ್ ಮತ್ತು ಎಂಎಸ್ ಪವರ್ ಪಾಯಿಂಟ್‌ನ ಐದು ಕ್ಷೇತ್ರಗಳಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ಕೌಶಲ್ಯಗಳನ್ನು ಪರೀಕ್ಷಿಸುತ್ತದೆ. ಹಿಂದಿನ ಹಂತದಲ್ಲಿ ನೀವು ಎಷ್ಟು ಚೆನ್ನಾಗಿ ಮಾಡುತ್ತೀರಿ ಎಂಬುದರ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ನೀವು ಒಂದು ಹಂತದಿಂದ ಮತ್ತೊಂದು ಹಂತಕ್ಕೆ ಹೋಗುತ್ತೀರಿ. ಸ್ಪರ್ಧೆಯ ಹಂತ 1 ಎಂಎಸ್ ಎಕ್ಸೆಲ್ ನಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ಕೌಶಲ್ಯಗಳನ್ನು ಪರೀಕ್ಷಿಸುತ್ತದೆ. ಸ್ಪರ್ಧೆಯ 2 ನೇ ಹಂತವು ಎಂಎಸ್ ವರ್ಡ್ ಮತ್ತು ಎಂಎಸ್ ಲಾಟ್‌ಲುಕ್‌ನಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ಕೌಶಲ್ಯಗಳನ್ನು ಪರೀಕ್ಷಿಸುತ್ತದೆ. ಸ್ಪರ್ಧೆಯ 3 ನೇ ಹಂತವು ಎಂಎಸ್ ಪೇಂಟ್ ಮತ್ತು ಎಂಎಸ್ ಪವರ್ ಪಾಯಿಂಟ್‌ನಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ಕೌಶಲ್ಯಗಳನ್ನು ಪರೀಕ್ಷಿಸುತ್ತದೆ.

ಹಂತ 1: ಎಂಎಸ್ ಎಕ್ಸೆಲ್

ನಿಮ್ಮ ಹೆಸರು ಶ್ರೀ ರಾಮಕೃಷ್ಣ ಆದಿಗ. ನೀವು ಕೊಲ್ಕತ್ತಾದಲ್ಲಿ ಅಡುಗೆಯವರ ಕುಟುಂಬದಲ್ಲಿ ಜನಿಸಿದ್ದೀರಿ - ನಿಮ್ಮ ಅಜ್ಜ ಅಡುಗೆಯವರಾಗಿದ್ದರು, ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಅಜ್ಜ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ತಂದೆ ಕೂಡ. ಅವರೆಲ್ಲರೂ ತಮ್ಮ ಜೀವನದುದ್ದಕ್ಕೂ ಮದುವೆ ಮತ್ತು ಇತರ ಸ್ಥಳೀಯ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳಲ್ಲಿ ಅಡುಗೆ ಮಾಡಿದ್ದಾರೆ. ನೀವು ಇತರ ಕನಸುಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದೀರಿ. ನೀವು ಅಂತಿಮವಾಗಿ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಮತ್ತು ಹೊಂದಲು ಬಯಸಿದ್ದೀರಿ. ಅಗತ್ಯವಾದ ಅನುಭವವನ್ನು ಪಡೆಯಲು, ನೀವು 20 ವರ್ಷದವಳಿದ್ದಾಗ ಮೈಸೂರಿಗೆ ಹೋಗಿ ಮೈಸೂರಿನ ಕೆಲವು ಪ್ರಸಿದ್ಧ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಅಡುಗೆಯವರಾಗಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದೀರಿ ಮತ್ತು ವಿವಿಧ ಪಾಕಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಹೇಗೆ ಬೇಯಿಸುವುದು (ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತೀಯ, ಉತ್ತರ ಭಾರತೀಯ, ಚೈನೀಸ್ ಮತ್ತು ಥಾಯ್) ಕಲಿತಿದ್ದೀರಿ. ಈಗ, ನಿಮಗೆ 25 ವರ್ಷ. ನಿಮ್ಮ own ರಿಗೆ ಹಿಂತಿರುಗಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮದೇ ಆದ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ನೀವು ನಿರ್ಧರಿಸಿದ್ದೀರಿ. ಸಮಸ್ಯೆ ನಿಮ್ಮ ಬಳಿ ಕೇವಲ ರೂ. ಮೈಸೂರಿನಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ಐದು ವರ್ಷಗಳ ಕೆಲಸದಿಂದ 1 ಲಕ್ಷ ಉಳಿತಾಯ. ಆದಾಗ್ಯೂ, ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ನಿಮಗೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಹಣ ಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.

ಮೊದಲಿಗೆ, ಕೊಲ್ಕತ್ತಾದ ಕೆಲವು ನಿವಾಸಿಗಳು ಅವರು ಏನು ತಿನ್ನಲು ಇಷ್ಟಪಡುತ್ತಾರೆ ಮತ್ತು ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ನಲ್ಲಿ ಆಹಾರಕ್ಕಾಗಿ ಎಷ್ಟು ಪಾವತಿಸಲು ಸಿದ್ಧರಿದ್ದಾರೆ ಎಂಬ ಬಗ್ಗೆ ವಿವಿಧ ಸಮೀಕ್ಷೆಗಳಿಗೆ ಸೇರಿದವರ ಸಮೀಕ್ಷೆಯನ್ನು ನೀವು ನಡೆಸಿದ್ದೀರಿ. ನೀವು ಸಮೀಕ್ಷೆಯ ಫಲಿತಾಂಶಗಳನ್ನು ಮರಳಿ ಪಡೆಯುತ್ತೀರಿ. ಸಮೀಕ್ಷೆಯ ಫಲಿತಾಂಶಗಳ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ, ಕೊಲ್ಕತ್ತಾದಲ್ಲಿ ಯಾವ ರೀತಿಯ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ತೆರೆಯಬೇಕು ಮತ್ತು ನಡೆಸಬೇಕು ಎಂಬುದನ್ನು ನೀವು ನಿರ್ಧರಿಸಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ಸಮೀಕ್ಷೆಯ ಫಲಿತಾಂಶಗಳ ಕೆಳಗೆ ನೋಡಿ.

1. ಕೊಲ್ಕತ್ತಾದ ಒಟ್ಟು ಜನಸಂಖ್ಯೆಯನ್ನು 60,000 ಎಂದು ನೀಡಲಾಗಿದೆ
2. ನಮ್ಮಲ್ಲಿ ಐದು ಆದಾಯ ಗುಂಪುಗಳಿವೆ (ತಿಂಗಳಿಗೆ ರೂಪಾಯಿ): ಆದಾಯವಿಲ್ಲ, 0 ರಿಂದ 2000, 2000 ರಿಂದ 5000, 5000 ರಿಂದ 10000, 10000 ರಿಂದ 50000.
3. ಸಮೀಕ್ಷೆಯ ಫಲಿತಾಂಶಗಳು ಪ್ರತಿ ವರ್ಗದ ಜನರಿಗೆ ಈ ಕೆಳಗಿನವುಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತವೆ:
ಎ. ಒಟ್ಟು ಜನಸಂಖ್ಯೆಯ ಶೇಕಡಾವಾರು
ಬೌ. ಅವರು ತಿಂಗಳಿಗೆ ಎಷ್ಟು ಬಾರಿ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ಗಳಿಗೆ ಭೇಟಿ ನೀಡುತ್ತಾರೆ

ಸಿ. ಆಹಾರ ಆದ್ಯತೆ - ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತದ ಟಿಫಿನ್‌ಗಳು, ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತದ als ಟಿ ಅಥವಾ ಉತ್ತರ ಭಾರತೀಯ als ಟಿ

ಡಿ. ಅವರು ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ನಲ್ಲಿ eat ಟಿ ಮಾಡುವಾಗ ಪ್ರತಿ ಬಾರಿ ಎಷ್ಟು ಪಾವತಿಸಲು ಸಿದ್ಧರಿದ್ದಾರೆ

ನೀವು ಈ ಕೆಳಗಿನವುಗಳನ್ನು ಅನುಕ್ರಮವಾಗಿ ಮಾಡುತ್ತೀರಿ:

1. ಪ್ರತಿ ಜನರ ವರ್ಗದಲ್ಲಿನ ಜನರ ಸಂಖ್ಯೆಯನ್ನು ಅಂದಾಜು ಮಾಡಲು ಒಟ್ಟು ಜನಸಂಖ್ಯೆಯ 60,000 ಮತ್ತು ಜನರ ವರ್ಗದಿಂದ ಒಟ್ಟು ಜನಸಂಖ್ಯೆಯ ಶೇಕಡಾವಾರು ಅಂಕಣವನ್ನು ಬಳಸಿ ("ಕೊಲ್ಲೆಗ್ನಲ್ಲಿನ ಜನರ ಸಂಖ್ಯೆ" ಎಂಬ ಅಂಕಣದಲ್ಲಿ).

2. "ಕೊಲ್ಲೆಗ್ನಲ್ಲಿರುವ ಜನರ ಸಂಖ್ಯೆ" ಎಂಬ ಅಂಕಣದಲ್ಲಿನ ಮೌಲ್ಯಗಳನ್ನು ಬಳಸಿ, "ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ಗೆ (ರೂಪಾಯಿಗಳು) ಪ್ರತಿ ಭೇಟಿಗೆ ಅವರು ಎಷ್ಟು ಖರ್ಚು ಮಾಡುತ್ತಾರೆ" ಎಂಬ ಶೀರ್ಷಿಕೆಯ ಅಂಕಣ ಮತ್ತು "ಆಹಾರ ಆದ್ಯತೆ" ಅಂಕಣದಲ್ಲಿ ಒದಗಿಸಲಾದ ಆಹಾರ ಆದ್ಯತೆಯನ್ನು ಬಳಸಿ ಪ್ರತಿ ಜನರ ವರ್ಗಕ್ಕೆ ಈ ಕೆಳಗಿನ ಕಾಲಮ್‌ಗಳನ್ನು ಭರ್ತಿ ಮಾಡಿ. ಈ ಸಂಖ್ಯೆಗಳನ್ನು ಪಡೆಯಲು 12 ರಿಂದ ಗುಣಿಸಲು ಮರೆಯದಿರಿ.

ಎ. ಉತ್ತರ ಭಾರತೀಯ for ಟಿಕ್ಕೆ ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಟ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚು (ರೂಪಾಯಿ)

ಬೌ. ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತದ ಟಿಫಿನ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಟ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚು (ರೂಪಾಯಿ)

ಸಿ. ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತದ on ಟಿಕ್ಕೆ ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಟ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚು (ರೂಪಾಯಿ)

3. "ಕೊಲ್ಲೆಗ್ನಲ್ಲಿನ ಜನರ ಸಂಖ್ಯೆ", "ಉತ್ತರ ಭಾರತೀಯ als ಟಿಕ್ಕೆ (ರೂಪಾಯಿಗಳು) ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಟ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚು", "ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತದ ಟಿಫಿನ್‌ಗಳಲ್ಲಿ (ರೂಪಾಯಿಗಳು) ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಟ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚು" ಮೊತ್ತವನ್ನು ಅಂದಾಜು ಮಾಡಲು ಎಲ್ಲಾ ಅಂಕಣಗಳಲ್ಲಿನ ಮೌಲ್ಯಗಳನ್ನು ಬಳಸಿ. ಮತ್ತು "ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತೀಯ als ಟಿಕ್ಕೆ (ರೂಪಾಯಿ) ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಟ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚು"

4. "ಕೊಲ್ಲೆಗ್ನಲ್ಲಿನ ಜನರ ಸಂಖ್ಯೆ", "ಉತ್ತರ ಭಾರತೀಯ als ಟಿಕ್ಕೆ (ರೂಪಾಯಿಗಳು) ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಟ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚು", "ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತದ ಟಿಫಿನ್‌ಗಳಲ್ಲಿ (ರೂಪಾಯಿ) ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಟ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚು" ಎಂದು ಅಂದಾಜು ಮಾಡಲು ಎಲ್ಲಾ ಅಂಕಣಗಳಲ್ಲಿನ ಮೌಲ್ಯಗಳನ್ನು ಬಳಸಿ. "ಮತ್ತು" ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತೀಯ als ಟಿಕ್ಕೆ (ರೂಪಾಯಿ) ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಟ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚು "

5. ನಿಮ್ಮ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಎಷ್ಟು ಉತ್ಪಾದಿಸುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಅಂದಾಜು ಮಾಡಿ. ನೀವು ಒಟ್ಟು ಆದಾಯದ 10% ಪಡೆಯುತ್ತೀರಿ ಎಂದು ume ಹಿಸಿ (ಏಕೆಂದರೆ ಕೊಲ್ಲೆಗ್ನಲ್ಲಿ ಇತರ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ಗಳಿವೆ).

Total Population in Kollegal									
60000									
Income Group (Rupees per Month)	% of Total People in Kollegal	Number of People in Kollegal	Number of Times They Eat in Restaurants per Month	Food Preference	How Much They Spend per Visit to a Restaurant (Rupees)	Total Money Spent per Year on North Indian Meals (Rupees)	Total Money Spent per Year on South Indian Tiffins (Rupees)	Total Money Spent per Year on South Indian Meals (Rupees)	Total Money Spent Across All Food Preference (Rupees)
No Income	37.0%		2	South Indian Tiffins	10				
0 to 2000	21.0%		4	South Indian Tiffins	20				
2000 to 5000	33.0%		6	South Indian Meals	50				
5000 to 10000	7.0%		8	South Indian Meals	100				
10000 to 50000	2.0%		10	North Indian Meals	200				
Grand Totals									

ನೀವು ಮೇಲೆ ಮಾಡಿದ ಲೆಕ್ಕಾಚಾರಗಳ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ಈಗ ನೀವು ಈ ಕೆಳಗಿನ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸುತ್ತೀರಿ:

1. ನಿಮಗಾಗಿ ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಆದಾಯವನ್ನು ನೀಡುವ ಆಹಾರ ಆದ್ಯತೆ ಯಾವುದು? ಇದಲ್ಲದೆ, ಅದು ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಎಷ್ಟು ಆದಾಯದಲ್ಲಿರುತ್ತದೆ?
2. ಯಾವ ಆಹಾರ ಗುಂಪು ಎಲ್ಲಾ ಆಹಾರ ಆದ್ಯತೆಗಳಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಹಣವನ್ನು ಖರ್ಚು ಮಾಡುತ್ತದೆ?
3. ಕೊಲ್ಕತ್ತೆಯಲ್ಲಿ ಯಾವ ಆದಾಯ ಗುಂಪು ಹೆಚ್ಚು ಜನರನ್ನು ಹೊಂದಿದೆ?

ಹಂತ 2: ಎಂಎಸ್ ವರ್ಡ್ ಮತ್ತು ಎಂಎಸ್ |೦ ಟ್‌ಲೂಕ್

ಎಂಎಸ್ ಎಕ್ಸ್‌ಲೆ ಬಳಸಿ ನೀವು ಹಂತ 1 ರಲ್ಲಿ ನಡೆಸಿದ ವಿಶ್ಲೇಷಣೆಯ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ, ಕೊಲ್ಕತ್ತೆಯಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ತೆರೆಯುವ ಬಗ್ಗೆ ನೀವು ಸರಿಯಾದ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವಿರಿ. ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಹೆಚ್ಚು ಹಣವನ್ನು ಗಳಿಸುವುದು ನಿಮ್ಮ ಗುರಿಯಾಗಿದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ನೆನಪಿಡಿ. ಕೆಳಗಿನವುಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ:

1. ನಿಮ್ಮ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ನಲ್ಲಿ ನೀವು ಯಾವ ಆಹಾರವನ್ನು ನೀಡುತ್ತೀರಿ - ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತದ ಟಿಫಿನ್‌ಗಳು, ದಕ್ಷಿಣ ಭಾರತೀಯ als ಟಿ ಅಥವಾ ಉತ್ತರ ಭಾರತೀಯ als ಟಿ?
2. ನೀವು ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಎಷ್ಟು ಆದಾಯವನ್ನು ಗಳಿಸುವಿರಿ?
3. ನಿಮ್ಮ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ಗೆ ಯಾವ ಹೆಸರನ್ನು ನೀಡಲು ನೀವು ಯೋಚಿಸುತ್ತೀರಿ? ಅದನ್ನು ಉತ್ತಮ ಮತ್ತು ಅನನ್ಯಗೊಳಿಸಿ
4. “ನಾವು ಮಾಡುವ ಕೆಲಸದಲ್ಲಿ ನಾವು ಉತ್ತಮರು” ಎಂಬಂತೆ ನಿಮ್ಮ ಮುಖ್ಯ ಟ್ಯಾಗ್ ಲೈನ್ ಯಾವುದು?

ಈಗ, ನೀವು ಬ್ಯಾಂಕ್‌ಗೆ ಹೋಗುವ ಮೂಲಕ ನಿಮ್ಮ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ಗೆ ಹಣವನ್ನು ಸಂಗ್ರಹಿಸಬೇಕು. ನೆನಪಿಡಿ, ನಿಮ್ಮ ಬಳಿ ಕೇವಲ ರೂ. 1 ಲಕ್ಷ. ಆದಾಗ್ಯೂ, ನಿಮ್ಮ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ನಿಮಗೆ ಒಟ್ಟು 3 ಲಕ್ಷ ರೂ. (300,000 ರೂ.) ಹೂಡಿಕೆ ಅಗತ್ಯವಿದೆ. ಹೀಗಾಗಿ, ನಿಮಗೆ ಉಳಿದ ರೂ. ಬ್ಯಾಂಕಿನಿಂದ 2 ಲಕ್ಷ ರೂ.

ನೀವು ಮೊದಲು ಸ್ಥಳೀಯ ಕನರಾ ಬ್ಯಾಂಕಿನಲ್ಲಿರುವ ಶ್ರೀ ಶ್ಯಾಮ್ ಸುಂದರ್ ಅವರಿಗೆ ಸಾಲವನ್ನು ಕೇಳುವ ಇಮೇಲ್ ಕಳುಹಿಸುತ್ತೀರಿ. ಇಮೇಲ್ 20 ಪದಗಳಿಗಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ಮತ್ತು 2 ಪ್ಯಾರಾಗಳಷ್ಟು ಉದ್ದವಾಗಿರಬಾರದು. ಇಮೇಲ್ನಲ್ಲಿ, ನೀವು ರೂ. 2 ಲಕ್ಷ ರೂ. ನೀವು ಮೊದಲು ನಿಮ್ಮನ್ನು ಪರಿಚಯಿಸುತ್ತೀರಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಹಿನ್ನೆಲೆ ಮತ್ತು ಅನುಭವದ ಬಗ್ಗೆ ಕೆಲವು ಮಾಹಿತಿಯನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತೀರಿ. ನೀವು ಮೇಲೆ ನೀಡಿದ ಉತ್ತರಗಳ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ನೀವು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಬಯಸುವ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಬಗ್ಗೆ ಕೆಲವು ಸಾರಾಂಶ ಮಾಹಿತಿಯನ್ನು ನೀವು ಒದಗಿಸುತ್ತೀರಿ. ನೀವು ರೂ. ನಿಮ್ಮ ಸ್ವಂತ ಹಣದ 1 ಲಕ್ಷ.

ಶ್ರೀ ಶ್ಯಾಮ್ ಸುಂದರ್ ಅವರು ಇಮೇಲ್ ಮೂಲಕ ನಿಮಗೆ ಮತ್ತೆ ಬರೆದಿದ್ದಾರೆ, ನೀವು ನಾಲ್ಕು ಪುಟಗಳ ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್ ಅನ್ನು ಬರೆದು ಅದನ್ನು ಇಮೇಲ್ ಮೂಲಕ ಲಗತ್ತಾಗಿ ಕಳುಹಿಸಿದರೆ ಅವರು ನಿಮ್ಮ ಅರ್ಜಿಯನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸುತ್ತಾರೆ ಎಂದು ಹೇಳಿದರು. ನೀವು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಬಯಸುವ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಬಗ್ಗೆ ನೀವು ಈಗ ನಾಲ್ಕು ಪುಟಗಳ ಎಂಎಸ್ ವರ್ಡ್ ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್ ಅನ್ನು ಬರೆಯುತ್ತೀರಿ. ನೀವು ಇಮೇಲ್‌ನಲ್ಲಿ ಒದಗಿಸಿದ್ದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಿನ ವಿವರವನ್ನು ಇದು ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ. ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್ ಈ ಕೆಳಗಿನ ವಿಭಾಗಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ:

1. ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್‌ನ ಶೀರ್ಷಿಕೆ, ಅಂದರೆ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಸಾಲಕ್ಕಾಗಿ ವಿನಂತಿಸಿ

2. ಮೊದಲ ಪ್ಯಾರಾಗ್ರಾಫ್ ನೀವು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಬಯಸುವ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ನ ಸಾರಾಂಶವಾಗಿರುತ್ತದೆ, ಇದರಲ್ಲಿ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ನ ಹೆಸರು, ಟ್ಯಾಗ್ ಲೈನ್, ಆಹಾರದ ಪ್ರಕಾರ, ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಪ್ರಕಾರ ಮತ್ತು ಕೊಲ್ಲೆಗ್‌ನ ಯಾವ ಸ್ಥಳದಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಅನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ನೀವು ಬಯಸುತ್ತೀರಿ.

ಶ್ರೀ ರಾಮಕೃಷ್ಣ ಅಡಿಗಾದಲ್ಲಿ ನನ್ನ ಹೆಸರು. ನಾನು ಕೊಲ್ಲೆಗ್‌ನಿಂದ ಬಂದವನು. ನಾನು _____ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಬಯಸುತ್ತೇನೆ. ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ನ ಹೆಸರು _____. ನಾನು ಅದನ್ನು _____ ಪಟ್ಟಣದ _____ ರಸ್ತೆಯಲ್ಲಿ ಹೊಂದಲು ಬಯಸುತ್ತೇನೆ. ನನ್ನ ಸಮೀಕ್ಷೆಯ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ನಾನು _____ ಭಾರತೀಯ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಅನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಬಯಸುತ್ತೇನೆ, ಈ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚಿನ ಜನರು _____ ಆಹಾರದಂತೆ ನಾನು ಕಂಡುಕೊಂಡಿದ್ದೇನೆ.

3. ಎರಡನೇ ಪ್ಯಾರಾಗ್ರಾಫ್ ನಿಮ್ಮ ಹಿನ್ನೆಲೆ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಅನುಭವದ ಬಗ್ಗೆ ಇರುತ್ತದೆ.

• ನಾನು ಅಡುಗೆಯವರ ಕುಟುಂಬದಿಂದ ಬಂದಿದ್ದೇನೆ, 3 ತಲೆಮಾರುಗಳ ಹಿಂದಕ್ಕೆ ಹೋಗುತ್ತೇನೆ. ನನ್ನ ಮೊದಲ ಅನುಭವವೆಂದರೆ ನಮ್ಮ ಕುಟುಂಬಕ್ಕೆ ಮನೆಯಲ್ಲಿ ಅಥವಾ ವಿವಿಧ ವಿವಾಹಗಳಲ್ಲಿ ನಮ್ಮ ಅಡಿಗೇಮನೆಗಳಲ್ಲಿ ಸಹಾಯ ಮಾಡುವುದು. 20 ನೇ ವಯಸ್ಸಿಗೆ, ನಾನು ಮೈಸೂರಿಗೆ ಹೋಗಿ 5 ವರ್ಷಗಳ ಕಾಲ ಮೈಸೂರಿನ ಅತ್ಯಂತ ಪ್ರಸಿದ್ಧ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ನಲ್ಲಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡಿದೆ. ನಾನು ಎಲ್ಲಾ ಪಾಕಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಕಲಿತಿದ್ದೇನೆ, ನನ್ನ ವಿಶೇಷತೆಯೆಂದರೆ ದಕ್ಷಿಣ ಮತ್ತು ಉತ್ತರ ಭಾರತದ ಪಾಕಪದ್ಧತಿಗಳು.

4. ಈ ಸ್ಪರ್ಧೆಯ ಹಂತ 1 ರ ಕೊನೆಯಲ್ಲಿ ನೀವು ಒದಗಿಸಿದ ಉತ್ತರಗಳ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ನೀವು ನಡೆಸಿದ ಸಮೀಕ್ಷೆಯ ವಿಶ್ಲೇಷಣೆಯಿಂದ ನೀವು ಕಲಿತ ವಿಷಯಗಳ ಸಾರಾಂಶ ಮೂರನೆಯ ಪ್ಯಾರಾಗ್ರಾಫ್ ಆಗಿರುತ್ತದೆ.

Le ಕೊಲ್ಲೆಗಲ್ ಪಟ್ಟಣದ ಜನರ ಹಿತಾಸಕ್ತಿಗಳನ್ನು ಕಂಡುಹಿಡಿಯಲು, ನಾನು ಕೊಲ್ಲೆಗಲ್ನಲ್ಲಿರುವ ಎಲ್ಲ ಜನರ ಸಮೀಕ್ಷೆಯನ್ನು ಮಾಡಿದ್ದೇನೆ. ನಾನು ಎಲ್ಲಾ ಆದಾಯ ವರ್ಗಗಳನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿದೆ. ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ಗಳಿಗೆ ಭೇಟಿ ನೀಡಿದ 80% ಜನರಲ್ಲಿ, ಹೆಚ್ಚಿನ ಜನರು _____ ಪಾಕಪದ್ಧತಿಯನ್ನು ತಿನ್ನಲು ಇಷ್ಟಪಟ್ಟಿದ್ದಾರೆ ಎಂದು ನಾನು ಕಂಡುಕೊಂಡಿದ್ದೇನೆ.

5. ಮೂರನೇ ಪ್ಯಾರಾಗ್ರಾಫ್ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ, ನೀವು ರಚಿಸಿದ ಎಕ್ಸಲ್ ಸ್ಪೆಡ್‌ಶೀಟ್‌ನಿಂದ ನೀವು ಟೇಬಲ್ ಅನ್ನು ರಚಿಸುತ್ತೀರಿ.

6. ನಾಲ್ಕನೇ ಪ್ಯಾರಾಗ್ರಾಫ್ ನಿಮಗೆ ಅಗತ್ಯವಿರುವ ಹೂಡಿಕೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಮತ್ತು ಏಕೆ.

ನನ್ನ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು, ನನಗೆ ರೂ. 2 ಲಕ್ಷ ಮತ್ತು ಇದರಲ್ಲಿ ರೂ. 100,000, ನಿರ್ಮಾಣಕ್ಕೆ ರೂ. ಅಡಿಗೆ ಉಪಕರಣಗಳಿಗೆ 50,000 ಮತ್ತು ರೂ. 50,000 ರೂ.

7. ಐದನೇ ಪ್ಯಾರಾಗ್ರಾಫ್ ನೀವು ತಯಾರಿಸಲು ಯೋಚಿಸಿರುವ ಮುಖ್ಯ ಭಕ್ಷ್ಯಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಇರುತ್ತದೆ. ಕೆಲವು ಮುಖ್ಯ ವಸ್ತುಗಳನ್ನು ಉಲ್ಲೇಖಿಸಿ ಮತ್ತು ಅವುಗಳನ್ನು ಸಾಧ್ಯವಾದಷ್ಟು ಅನನ್ಯಗೊಳಿಸಿ. ನೀವು ಯಾವ ರೀತಿಯ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಅನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಯೋಚಿಸುತ್ತೀರಿ ಎಂಬುದರ ಮೇಲೆ ಅವು ಅವಲಂಬಿತವಾಗಿವೆ ಎಂದು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ.

Before ಮೊದಲೇ ಹೇಳಿದಂತೆ, ನನ್ನ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ನಲ್ಲಿ _____ ಪಾಕಪದ್ಧತಿಯನ್ನು ಪೂರೈಸಲು ನಾನು ಯೋಚಿಸುತ್ತೇನೆ. ಇದರ ಭಾಗವಾಗಿ, ಕೆಳಗಿನ ಕೋಷ್ಟಕದಲ್ಲಿ ತೋರಿಸಿರುವ ಮೆನು ವಸ್ತುಗಳನ್ನು ತಯಾರಿಸಲು ನಾನು ಗಮನಹರಿಸಲು ಬಯಸುತ್ತೇನೆ. ನಾನು ಪ್ರತಿದಿನ ಒಂದು ವಿಶೇಷ ಖಾದ್ಯವನ್ನು ಸಹ ಹೊಂದಿದ್ದೇನೆ ಅದು ಆಶ್ಚರ್ಯಕರವಾಗಿರುತ್ತದೆ.

8. ಈ ಪ್ಯಾರಾಗ್ರಾಫ್ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ, ನೀವು ಪ್ರತಿ ಐಟಂಗೆ ಬೆಲೆಗಳೊಂದಿಗೆ ಮುಖ್ಯ ಮೆನು ಐಟಂಗಳ ಟೇಬಲ್ ಅನ್ನು ರಚಿಸುತ್ತೀರಿ

9. ಅಂತಿಮ ಪ್ಯಾರಾಗ್ರಾಫ್ ನಿಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸುವ ಬಗ್ಗೆ ನೀವು ಎಷ್ಟು ಉತ್ಸುಕರಾಗಿದ್ದೀರಿ ಮತ್ತು ಈ ವ್ಯವಹಾರದಲ್ಲಿ ನೀವು ಯಶಸ್ವಿಯಾಗುತ್ತೀರಿ ಎಂದು ನೀವು ಏಕೆ ಭಾವಿಸುತ್ತೀರಿ ಎಂದು ಹೇಳುವ ಒಂದು ತೀರ್ಮಾನವಾಗಿರುತ್ತದೆ. ನಿಮ್ಮ ಕನಸುಗಳು ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಗುರಿಗಳೊಂದಿಗೆ ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್ ಅನ್ನು ಕೊನೆಗೊಳಿಸಿ.

ನನ್ನ ತಂದೆ ಮತ್ತು ಅಜ್ಜ ಸಂಪ್ರದಾಯದಲ್ಲಿ ಮುಂದುವರಿಯುವುದರ ಬಗ್ಗೆ ನಾನು ತುಂಬಾ ಉತ್ಸುಕನಾಗಿದ್ದೇನೆ. ಈ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ನಾನು ಎದುರು ನೋಡುತ್ತಿದ್ದೇನೆ. ನನ್ನ ಕುಟುಂಬದ ಇತಿಹಾಸ, ಹಿಂದಿನ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ಗಳ ಉಲ್ಲೇಖಗಳು ಮತ್ತು _____ ಪಾಕಪದ್ಧತಿಯಲ್ಲಿನ ನನ್ನ ಪರಿಣತಿಯನ್ನು ಗಮನಿಸಿದರೆ, ಈ ಸಾಹಸದಲ್ಲಿ ನಾನು ತುಂಬಾ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗುತ್ತೇನೆ ಎಂದು ನಾನು ನಂಬುತ್ತೇನೆ.

ದಯವಿಟ್ಟು ನೀವು ಪ್ರತಿ ವಿಭಾಗದಲ್ಲಿ ಸರಿಯಾದ ಫಾಂಟ್‌ಗಳನ್ನು ಬಳಸುತ್ತೀರೆಂದು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ ಮತ್ತು ಪ್ರತಿ ಪ್ಯಾರಾಗ್ರಾಫ್‌ಗೆ ಶೀರ್ಷಿಕೆಯನ್ನು ಹೊಂದಿರುವಿರಿ. ದಪ್ಪ ಅಕ್ಷರಗಳು ಮತ್ತು ಪದಗಳು ಸೂಕ್ತವಾದಲ್ಲೆಲ್ಲಾ ಬಳಸುತ್ತೀರೆಂದು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ. ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್ ಅಚ್ಚುಕಟ್ಟಾಗಿ ಮತ್ತು ಸುಂದರವಾಗಿರಬೇಕು. ಕೋಷ್ಟಕಗಳು ಅಚ್ಚುಕಟ್ಟಾಗಿ ಮತ್ತು ಉತ್ತಮವಾಗಿ ಜೋಡಿಸಲ್ಪಟ್ಟಿರಬೇಕು. ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್ ಗಡಿಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರಬೇಕು ಮತ್ತು ನಾಲ್ಕು ಪುಟಗಳಿಗಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ಉದ್ದವಿರಬಾರದು.

ನೀವು ವಿನಂತಿಸಿದ ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್ ಅನ್ನು ಲಗತ್ತಾಗಿ ಕಳುಹಿಸುತ್ತಿದ್ದೀರಿ ಎಂದು ಶ್ರೀ ಶ್ಯಾಮ್ ಸುಂದರ್ ಅವರಿಗೆ ಇಮೇಲ್ ಕಳುಹಿಸುವ ಮೂಲಕ ಈ ಹಂತವನ್ನು ಕೊನೆಗೊಳಿಸಿ. ಅವರಿಂದ ಮತ್ತೆ ಕೇಳಲು ನೀವು ಉತ್ಸುಕರಾಗಿದ್ದೀರಿ ಎಂದು ಅವನಿಗೆ ಹೇಳಿ, ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರದ ಕುರಿತು ಹೆಚ್ಚಿನ ವಿವರಗಳು ಬೇಕಾದಲ್ಲಿ ನಿಮಗೆ ಬರೆಯಲು ಹೇಳಿ.

ಹಂತ 3: ಎಂಎಸ್ ಪೇಂಟ್ ಮತ್ತು ಎಂಎಸ್ ಪವರ್ ಪಾಯಿಂಟ್

ಶ್ರೀ ಶ್ಯಾಮ್ ಸುಂದರ್ ಅವರು ನಿಮ್ಮ ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್ ಮತ್ತು ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸುವ ನಿಮ್ಮ ಕನಸುಗಳನ್ನು ಇಷ್ಟಪಟ್ಟಿದ್ದಾರೆ ಎಂದು ನೀವು ಇಮೇಲ್ ಸ್ವೀಕರಿಸುತ್ತೀರಿ. ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿದ ಮೂರು ಗುಂಪುಗಳಲ್ಲಿ ನೀವು ಒಬ್ಬರು ಎಂದು ಅವರು ನಿಮಗೆ ಹೇಳುತ್ತಾರೆ. ನಿಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರದ ಬಗ್ಗೆ ತನಗೆ ಮತ್ತು ಅವರ ತಂಡಕ್ಕೆ ಪ್ರಸ್ತುತಿ ನೀಡಲು ಅವರು ಫೆಬ್ರವರಿ 20, 2019 ರಂದು ಬರಲು ಮೂರು ಗುಂಪುಗಳನ್ನೆಲ್ಲ ಆಹ್ವಾನಿಸಿದ್ದಾರೆ. ಪ್ರಸ್ತುತಿಯ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ಮತ್ತು ನೀವು ಎಷ್ಟು ಚೆನ್ನಾಗಿ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದೀರಿ ಎಂಬುದು ಅವರ ತಂಡಕ್ಕೆ ಮನವರಿಕೆ ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತದೆ, ಯಾವ ಗುಂಪಿನಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಬೇಕೆಂದು ಅವನು ನಿರ್ಧರಿಸುತ್ತಾನೆ.

ಈಗ, ನಿಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರದ ಬಗ್ಗೆ ನೀವು ಪವರ್ ಪಾಯಿಂಟ್ ಪ್ರಸ್ತುತಿಯನ್ನು ರಚಿಸುತ್ತೀರಿ. ಪ್ರಸ್ತುತಿ ಸುಂದರವಾಗಿರಬೇಕು ಮತ್ತು ಬಲವಂತವಾಗಿರಬೇಕು. ಇದು ಹತ್ತು ಸ್ಲೈಡ್‌ಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ. ನೀವು ಅನಿಮೇಷನ್ ಮತ್ತು ಪರಿವರ್ತನೆಗಳೊಂದಿಗೆ ಸ್ಲೈಡ್‌ಗಳನ್ನು ತುಂಬುತ್ತೀರಿ.

1. ಮೊದಲ ಸ್ಲೈಡ್ ಪ್ರಸ್ತುತಿಯ ಶೀರ್ಷಿಕೆಯಾಗಿರುತ್ತದೆ
2. ಎರಡನೇ ಸ್ಲೈಡ್ ಕೆಳಗಿನ ಸ್ಲೈಡ್‌ಗಳ ಕಾರ್ಯಸೂಚಿಯಾಗಿದೆ
3. ಮೂರನೇ ಸ್ಲೈಡ್ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಹೆಸರು, ಆಹಾರದ ಪ್ರಕಾರ ಮತ್ತು ಸ್ಥಳ ಸೇರಿದಂತೆ ನಿಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರದ ಸಾರಾಂಶವಾಗಿರಬೇಕು
4. ನಾಲ್ಕನೇ ಸ್ಲೈಡ್ ನಿಮ್ಮ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ನ ಉತ್ತಮ ಲಾಂ be ನವಾಗಿರಬೇಕು. ನೀವು ಎಂಎಸ್ ಪೇಂಟ್ ನಲ್ಲಿ ಲೋಗೋವನ್ನು ರಚಿಸಬೇಕು. ಲೋಗೋ ಸುಂದರವಾಗಿ ಮತ್ತು ಆಕರ್ಷಕವಾಗಿರಬೇಕು
5. ಐದನೇ ಸ್ಲೈಡ್ ನಿಮ್ಮ ಸಮೀಕ್ಷೆಯ ಸಾರಾಂಶ ಫಲಿತಾಂಶಗಳು ಮತ್ತು ಅದರಿಂದ ನೀವು ಕಲಿತದ್ದನ್ನು ಹೊಂದಿರಬೇಕು. ಇಡೀ ಎಕ್ಸ್‌ಲೆ ಶೀಟ್ ಅನ್ನು ಇಲ್ಲಿ ಚಿತ್ರವಾಗಿ ಅಂಟಿಸಿ.
6. ಆರನೇ ಸ್ಲೈಡ್ ನಿಮ್ಮ ಹಿನ್ನೆಲೆ ಮತ್ತು ಅನುಭವದ ಬಗ್ಗೆ ಇರಬೇಕು. ಇಲ್ಲಿ ಒದಗಿಸಲಾದ ನಿಮ್ಮ ಅಜ್ಜ, ತಂದೆ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಚಿತ್ರಗಳನ್ನು ಬಳಸಿ. ಈ ಸ್ಲೈಡ್‌ನಲ್ಲಿ ಅನಿಮೇಷನ್‌ಗಳಿವೆ ಎಂದು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ.
7. ಏಳನೇ ಸ್ಲೈಡ್ ನೀವು ಅಡುಗೆ ಮಾಡಲು ಯೋಚಿಸಿರುವ ಮೆನು ಐಟಂಗಳ ಕೆಲವು ಚಿತ್ರಗಳಾಗಿರಬೇಕು. ನೀವು ಯಾವ ರೀತಿಯ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಅನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಯೋಚಿಸುತ್ತೀರಿ ಎಂಬುದರ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ಇಲ್ಲಿ ಒದಗಿಸಲಾದ ಸರಿಯಾದ ಚಿತ್ರಗಳನ್ನು ಬಳಸಿ. ಈ ಸ್ಲೈಡ್‌ನಲ್ಲಿ ಪ್ರತಿ ಮುಖ್ಯ ಆಹಾರ ವಸ್ತುವಿನ ಅನಿಮೇಷನ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ವಿವರಣೆಗಳಿವೆ ಎಂದು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ. ನೀವು ಗೆದ್ದ (ಕಾರ್ಪೊರೇಟ್‌ಗಳಂತೆ) ಎಂಎಸ್ ಪೇಂಟ್ ಬಳಸಿ ವಸ್ತುಗಳನ್ನು ರಚಿಸಿದರೆ ಮತ್ತು ನಾವು ಒದಗಿಸಿದ ಚಿತ್ರಗಳನ್ನು ಬಳಸದಿದ್ದರೆ ನೀವು ಬೋನಸ್ ಅಂಕಗಳನ್ನು ಪಡೆಯುತ್ತೀರಿ.
8. ಎಂಟನೇ ಸ್ಲೈಡ್ ನಿಮ್ಮ ಮೆನುವಿನ ಟೇಬಲ್ ಆಗಿರಬೇಕು. ನೀವು ಅದನ್ನು ಹಂತ 2 ರಲ್ಲಿ ರಚಿಸಿದ ಎಂಎಸ್ ವರ್ಡ್ ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್‌ನಿಂದ ಚಿತ್ರವಾಗಿ ಅಂಟಿಸಬಹುದು

9. ಒಂಬತ್ತನೇ ಸ್ಲೈಡ್ ನಿಮ್ಮ ಕನಸುಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಮತ್ತು ನೀವು ಏನಾಗಬೇಕೆಂದು ಬಯಸುತ್ತೀರಿ. ನಿಮಗೆ ಅನಿಸಿದಂತೆ ಇದನ್ನು ಮಾಡಿ - ಮತ್ತು ಕನಸುಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಕೆಲವು ಉತ್ತಮವಾದ ಅನಿಮೇಷನ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಕಲಾಕೃತಿಗಳನ್ನು ಬಳಸಿ (ನೀವು ಅವುಗಳನ್ನು ಎಂಎಸ್ ಪೇಂಟ್‌ನಲ್ಲಿ ರಚಿಸಬಹುದು).

10. ಅಂತಿಮ ಸ್ಲೈಡ್ ನಿಮ್ಮ ತೀರ್ಮಾನಕ್ಕೆ ಬರಬೇಕು ಮತ್ತು ಈ ವ್ಯವಹಾರದಲ್ಲಿ ನೀವು ಯಶಸ್ವಿಯಾಗುತ್ತೀರಿ ಎಂದು ನೀವು ಏಕೆ ಭಾವಿಸುತ್ತೀರಿ. ನೀವು ಅವರಿಗೆ ಪ್ರಸ್ತುತಪಡಿಸಲು ಅವಕಾಶ ಮಾಡಿಕೊಟ್ಟಿದ್ದಕ್ಕಾಗಿ ನೀವು ಬ್ಯಾಂಕ್‌ಗೆ ಧನ್ಯವಾದ ಹೇಳಬೇಕು ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರದಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದ್ದಕ್ಕಾಗಿ ಅವರಿಗೆ ಧನ್ಯವಾದಗಳು.

ಈ ಪ್ರಸ್ತುತಿಯನ್ನು ನೀವು ರಚಿಸಿದ ನಂತರ, ನೀವು ಪ್ರಸ್ತುತಿಯನ್ನು ನ್ಯಾಯಾಧೀಶರಿಗೆ ನೀಡಬೇಕು (ಅವರು ಬ್ಯಾಂಕಿನಲ್ಲಿ ಶ್ರೀ ಶ್ಯಾಮ್ ಸುಂದರ್ ಮತ್ತು ಅವರ ತಂಡವಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಾರೆ). ನೀವು ಬಳಸಿದ ಕಾರ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಪ್ರಸ್ತುತಿಯನ್ನು ನೀವು ಹೇಗೆ ಮಾಡಿದ್ದೀರಿ ಎಂಬುದರ ಕುರಿತು ನೀವು ಮಾತನಾಡಬಾರದು. ನಿಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಕನಸುಗಳ ಬಗ್ಗೆ ನೀವು ಮಾತನಾಡಬೇಕು ಮತ್ತು ನ್ಯಾಯಾಧೀಶರು ನಿಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರದಲ್ಲಿ ಏಕೆ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಬೇಕು ಎಂದು ಮನವರಿಕೆ ಮಾಡಲು ಪ್ರಯತ್ನಿಸಬೇಕು.